

BORSE
par
GPK FINANCE
GPK FINANCE
1^{re} de sa catégorie
pour les fonds mixtes
sur 3 ans

Palme 2006
MEF FINANCIERE

GPK 5000
Meilleur Fonds
Actions France
sur 1 an

Tout Lyon

en Rhône-Alpes

16 juin 2006

4,8 % : c'est le rythme annuel de la croissance américaine début 2006

Si l'Europe ne connaît, elle, qu'une croissance inférieure de moitié, la confiance de ses dirigeants d'entreprises, comme aux USA, n'est pas affectée par les hausses des cours du pétrole et des matières premières. Les chiffres d'affaires et les résultats publiés pour le premier trimestre sont globalement excellents. Nos recommandations demeurent inchangées pour le secteur du pétrole, de l'or et des matières premières. Nous sommes attentifs au rachat par Bouygues de la participation de l'Etat de 21 % dans Alstom ; probablement pour ce groupe le début d'une nouvelle aventure industrielle, stratégie d'avenir certainement créatrice de valeur pour ses actionnaires.

Cette semaine nous avons choisi de vous présenter MEMSCAP, une société implantée à Grenoble présentant un profil de fort retournement. Nous avons rencontré M. Jean-Michel KARAM, PDG de cette entreprise.

Qui est Memscap ?

« Fondée en 1997, elle est le leader indépendant des MEMs (systèmes micro-électro-mécaniques). Cette technologie de systèmes microscopiques, vous la côtoyez tous les jours. Il s'agit de produits standard, principalement des capteurs de pression pour les marchés de l'avionique et du médical, des produits sur mesure pour des clients principalement actifs dans les télécommunications, le biomédical, la sécurité et la sismique. Notre filiale INTUISKIN est dédiée à la fourniture des systèmes de mesure et de caractérisation de la peau pour le marché médical (dermatologues) et cosmétique. »

Comment êtes-vous devenu leader ?

« Notre application était unique et nos bons de commande conséquents. Pour répondre à cette demande nous avons construit une usine de production à Bernin près de Grenoble et introduit notre société en bourse en mars 2001. Avec l'effondrement du marché des télécoms et pour survivre à cette crise nous avons immédiatement engagé un plan de diversi-



fication et de repositionnement stratégique. C'est ainsi que nous avons acquis plusieurs sociétés dont une en Norvège et une autre aux USA. La deuxième étape a consisté à rationaliser ce nouvel ensemble, puis à injecter notre savoir-faire et notre vision. Aujourd'hui, la crise est terminée, nous consacrons notre énergie et nos ressources à développer notre clientèle et notre portefeuille produits. Nous sommes redevenus leader sur nos segments et continuons notre croissance qui devrait être significative cette année ainsi que dans les années à venir. »

Que sera MEMSCAP dans dix ans ?

« La vision de MEMSCAP est celle d'un monde où nos MEMs seront au cœur de chaque communication téléphonique, procédure médicale, vol d'avion, soin de la peau. »

Le CA 2006 est attendu à 16 millions d'euros, soit une progression de 60 %, et devrait en 2007 se situer autour de 27 millions d'euros pour un résultat net de 2 millions d'euros.

3, rue de Gramont
75002 PARIS
Tél. : 01 53 45 32 32
Fax : 01 53 45 32 30
contact.gpk@gpkfinance.fr



65, rue de la République
69002 LYON
Tél. : 04 72 77 79 60
Fax : 04 72 77 50 04
gpkf.lyon@gpkfinance.fr

www.gpkfinance.fr